Mon Métier de Chargée/Chargé de recouvrement cautionnement





VOS ROLES ET VOS ENJEUX

Vous êtes responsable du suivi des dossiers de cautionnement et du recouvrement des créances. Vous négociez avec les débiteurs pour optimiser les recouvrements. Vous interagissez avec les services juridiques et commerciaux pour assurer une gestion efficace des dossiers. Vos compétences en négociation, analyse financière et gestion du risque sont essentielles. Vous contribuez à la performance financière du Groupe en minimisant les pertes liées aux impayés. Votre rigueur et votre capacité à gérer des situations délicates sont des atouts majeurs pour ce poste.

VOS RESPONSABILITÉS

- Gérer un portefeuille de dossiers de cautionnement et assurer le suivi des créances
- Mettre en œuvre les procédures de recouvrement amiable et contentieux
- Négocier des plans de remboursement avec les débiteurs en difficulté
- Analyser la situation financière des débiteurs et évaluer les risques
- Collaborer avec les services juridiques pour les procédures contentieuses

<u>Exemples de parcours pour y parvenir :</u> Formation en droit, finance ou gestion. Expérience en recouvrement ou contentieux bancaire.

- Rédiger des rapports d'activité et des tableaux de bord de suivi
- Participer à l'amélioration continue des processus de recouvrement
- Assurer une communication efficace avec les autres services de Crédit Mutuel Alliance Fédérale
- Veiller au respect des normes éthiques et réglementaires dans les activités de recouvrement
- Contribuer à la protection des intérêts financiers de Crédit Mutuel Alliance Fédérale tout en préservant la relation client

<u>Exemples d'opportunités à partir de ce métier</u> : Pour découvrir les autres métiers, consultez la <u>Carte des métiers et parcours professionnels</u>.







SAVOIR-FAIRE	Définitions
Analyse	 Identifier, récolter et synthétiser les informations nécessaires, veiller à la qualité des données exploitées Comprendre le contexte, l'étudier, prendre le recul nécessaire, et poser les scénaris possibles et leurs enjeux Formaliser la réponse adaptée au besoin, la transmettre aux interlocuteurs concernés et s'assurer de sa bonne compréhension
Gestion de risque	 Déceler les différentes natures de risques en lien avec l'environnement, étudier la structure des risques et évaluer leurs enjeux et conséquences dans une approche court et long terme Définir les arbitrages et prendre les décisions adaptées et s'assurer de leur mise en œuvre et du respect des échéances Entretenir un lien étroit de proximité et accompagner le client dans son approche de la prévention de dégradations des risques
Négociation	 Intégrer l'ensemble des parties prenantes dans la discussion, comprendre les objectifs et scénarii et préparer les différentes solutions Communiquer de manière positive et bienveillante et favoriser l'échange constructif Adapter son argumentation à la situation et aux besoins, tenir ses positions, les exprimer avec clarté et les reformuler Trouver un accord dans le respect des objectifs et des intérêts de chacun pour susciter une satisfaction mutuelle
Qualité	 Structurer des propositions adaptées et performantes, garantir la qualité des livrables dans le respect de la conformité et des normes en vigueur S'appuyer sur des indicateurs fiables, veiller au respect de la méthodologie et des procédures de contrôle pour garantir la pertinence des contrôles Respecter et mettre en pratique la démarche qualité tout au long des étapes du projet ou de l'action menée Intégrer les évolutions réglementaires des activités de son périmètre et les mettre en application en quotidien
Recouvrement de créances	 Élaborer et déployer des stratégies de recouvrement adaptées au profil des débiteurs et au contexte économique Négocier et structurer des plans de remboursement personnalisés avec suivi des échéanciers Piloter les actions de relance multicanales (téléphone, courrier, email) selon le niveau d'impayé Coordonner avec les services juridiques les procédures de recouvrement judiciaire pour les cas complexes Analyser la performance des actions de recouvrement via les outils dédiés et optimiser les processus



SAVOIR-FAIRE	Définitions
Travail en équipe	 Interagir au quotidien avec les services appropriés et entretenir une relation de qualité Partager son expérience, participer à l'amélioration des pratiques professionnelles et des compétences au sein de l'équipe Transmettre les informations et participer à la bonne communication au sein de l'équipe Participer au bon fonctionnement de l'équipe au quotidien, être force de proposition dans un objectif d'efficacité collective

SAVOIRS	Compétences	Détails
	• Conformité déontologie	 Conflits d'intérêts client/salarié Corruption Faculté de signalement Listes de surveillance et d'interdiction Suivi du personnel sensible
	• Conformité éthique	• Politique interne d'entrée en relation
Conformité	• Conformité LCB-FT	 Activités internationales AMLFT AMLFT expert - TACO Déclaration de soupçon Droits de communications France Maitrise des outils de pilotage des experts Outils de pilotage du réseau Procédures LCB-FT-SFI - KYC Procédures LCB-FT-SFI - KYT Réglementation et normes LCB-FT-SFI TRACFIN TRACFIN, DGFIP
	• Conformité réglementaire	 Certifications et formations réglementaires Conformité fiscale Directive MIF / RG AMF Externalisation Finance durable - ESG MICA Prestations essentielles externalisées, IOBSP Protection des investisseurs et transparence de marchés Règlement MAR Réglementation américaine Réglementation FATCA, EAI & QI RGPD Veille réglementaire Volcker, Dodd Franck Act
	 Dispositifs tutélaires et de contrôle 	 Collecte et interprétation de data Contrôle de second niveau CINTMT Contrôle des autorités de tutelle Relations avec les autorités de tutelle Reporting Reporting interne et réglementaire

SAVOIRS	Compétences	Détails
	• Risques	 Cartographie des risques Risques de marchés Risques de taux Risques opérationnels
Droit	• Droit civil	 Clauses abusives Inexécution contractuelle Résiliation Responsabilités professionnelles Validité des contrats
	• Droit des affaires	 Droit commercial Droit d'auteur Droit de la concurrence Droit de la distribution Droit de la propriété intellectuelle Droit de la protection des données Droit de l'identité de marque Droit des contrats Droit des dessins Droit des marques Droit des sociétés Gestion des contentieux RGPD
	• Droit des assurances	 Assurance décès Assurance homme clé Assurance responsabilité civile Assurance-vie Contentieux de l'assurance Contrats individuels et collectifs Des biens Des personnes et des professionnels Droit des contrats Exclusions de garantie Exécution du contrat d'assurance Garanties Incapacités Sinistres

SAVOIRS	Compétences	Détails
	• Droit fiscal	 BIC Comptabilité Contrôle fiscal et contentieux fiscal Conventions internationales Directives européennes Droits d'enregistrement Droits d'enregistrement Droits des sociétés Droits des successions Fiscalité Fiscalité corporate Fiscalité internationale Fiscalité patrimoniale IFI IR/PV des particuliers ou des entreprises (BIC, IS, BA, BNC) IS Procédures fiscales PV Successions TVA
	• Droit immobilier	 Amiante Assurance Baux commerciaux Construction Copropriétés Diagnostics immobiliers DPE Électricité Gaz Location Loi Carrez Plomb Termites Transaction Urbanisme
	• Droit pénal	Droit pénal généralDroit pénal spécialProcédure pénale

SAVOIRS	Compétences	Détails
Finance	• Comptabilité analytique	 Actifs financiers et indicateurs ESG Actifs immatériels Comptabilité extra-financière Indicateurs extra-financiers Liasse fiscale Outil CALIFE Ratios de liquidité Ratios de rentabilité Ratios de solvabilité Soldes intermédiaire de gestion Structure financière Tableau de financement Tableau des flux
	• Comptabilité générale	 Budgets États comptables Outils et logiciels de comptabilité Réglementation et normes comptables Techniques comptables Techniques de comptabilité bancaire
	• Recouvrement de créances	 Aspects juridiques Gestion des impayés Négociation avec débiteurs Outils de suivi Procédures de recouvrement
Langues	Anglais	
Middle & back office	Bureautique hors Pack Office	
	Bureautique Pack Office	 Gestion de données - ACCES Messagerie - OUTLOOK Publication - POWERPOINT Tableur - EXCEL Traitement de texte - WORD
	• Outils et procédures de gestion	Outils de gestionProcédures de gestion

SAVOIRS	Compétences	Détails
	• Animation de la relation client	 Conduite d'entretien Dispositifs de communication Négociation Outil de requêtage FOCUS Outils de pilotage et de suivi clients Prospection et développement SI décisionnel
	• Offre assurance	 Assurance vie Automobile Courtage Emprunteurs IRD Prévoyance Requêtes commerciales Santé
Offre	• Offre bancaire particulier	 Banque à distance Bons et comptes à terme Comptes courants Crédits à la consommation Crédits immobiliers Critères d'octroi Éléments constitutifs d'un projet immobilier Épargne bancaire Épargne logement Gamme des crédit immobiliers Gamme des crédits à la consommation Livrets d'épargne non réglementés Livrets d'épargne règlementés Moyens de paiement Outils de simulation Outils de simulation et de souscription IDCHAB Outils de simulation, de souscription IDCC Procédures d'instruction et de gestion Services bancaires aux particuliers Services liés

SAVOIRS	Compétences	Détails
	• Offre bancaire professionnel	 Crédits agri-viti Crédits aux professionnels - associations - OBNL - collectivités Financement internationaux Financements d'acquisition d'entreprises Financements du cycle d'exploitation Financements moyen et long terme Financements structurés Gestion de trésorerie Offre commerciale Outils de simulation, de souscription IDCE Procédures d'instruction et de gestion
	• Services bancaires	 BAS (Bank as a service) Communication bancaire Flux Franchises Lissage de crédits immobiliers Modes d'amortissement Monétique Outils de tarification TAC et de pilotage Plan de financement Regroupement de crédits Solutions de paiement Tarification des entreprises Tarification des particuliers Tarification des professionnels/agri Tarification des services Taux d'intérêt Taux d'usure Techniques de crédit
Sécurité	• Secours à la personne	 Consignes de sécurité N° d'urgence SST Techniques et procédures d'évacuation

SAVOIRS	Compétences	Détails
	 Sécurité des biens et des personnes 	 Conditions d'accès dans les locaux Discrétion Dispositif d'urgence Dispositifs de protection Environnement de travail N° d'appel CRITEL ou PC Sécurité Vigilance VIGIPIRATE
	• Sécurité incendie	Alerte incendieCheminement d'évacuationManipulation extincteurs
Stratégie	Stratégie commerciale	 Stratégie de développement de business Stratégie de distribution Stratégie de vente
	• Stratégie financière	Politique de gestionPolitique de valorisation d'actifsPolitique d'investissement
	Stratégie juridique	Stratégie juridique
	• Stratégie opérationnelle	 Politique de sécurité Stratégie achats Stratégie immobilière Stratégie qualité Stratégie supply chain



SAVOIR ETRE	Définitions
Apprendre à apprendre Capacité à rechercher et mobiliser en permanence les moyens de se développer et d'apprendre. Faire évoluer ses pratiques en fonction de ses nouveaux acquis	 J'identifie les moyens d'améliorer mes méthodes d'apprentissage Je sollicite le feedback Je mémorise avec succès de nouvelles connaissances
Assertivité Capacité à exprimer ses pensées et ses besoins sans agressivité, sans passivité, sans manipulation	 Je réagis de manière calme et assurée dans les situations difficiles pour continuer à livrer de bonnes prestations Je maîtrise mes réactions et agis avec lucidité Je formule une critique constructive
Être acteur du collectif Capacité à s'inscrire et à participer activement à une dynamique collective, à développer une relation de confiance avec les autres personnes de son équipe et fédérer dans un objectif commun	 Je sais travailler et construire avec plusieurs interlocuteurs J'adhère à un projet de groupe
Être centré client Capacité à mettre le client externe comme interne au centre de notre attention, à être force de proposition pour répondre au mieux à ses besoins et à ses attentes au service de la performance	 Je tiens compte de l'intérêt du client dans mes décisions J'adapte ma posture en fonction de la personne en face
Être proactif Capacité à anticiper et agir de manière proactive pour atteindre un objectif ou résoudre un problème - Capacité à prendre des initiatives, à être prévoyant et à ne pas attendre que les choses se passent avant de réagir	 J'anticipe les besoins et les attentes des clients et des collègues J'identifie les risques potentiels et prends des mesures préventives J'anticipe les différentes solutions envisageables et j'adapte mes préconisations en fonction des événements
Être responsable Capacité à utiliser les moyens à disposition pour atteindre ses objectifs, à prendre de la hauteur et à être responsable de ses choix pour améliorer la performance de son activité et avancer dans un esprit de confiance	 J'analyse les situations et fais des choix en conséquence Je suis autonome Je prends de la hauteur sur les situations
Faire preuve de courage Capacité à affronter résolument les questions difficiles et dire ce qui doit être dit	 Je partage mes idées et points de vue ouvertement, indépendamment de toutes critiques Je fais preuve de conviction face à l'adversité et aux défis Je soulève des sujets controversés pour être certain de les aborder de manière constructive et positive

verbal), adapter sa communication et faire preuve de pédagogie

SAVOIR ETRE	Définitions
Faire preuve de flexibilité Capacité à s'adapter rapidement et efficacement à des situations changeantes ou imprévues - Capacité à remettre en question ses propres certitudes et de trouver des solutions créatives à des problèmes complexes	 J'adapte mon approche en fonction des besoins des clients et des collègues Je m'adapte aux nouveaux processus de travail ou aux nouvelles technologies J'accepte les commentaires constructifs et en tire des leçons pour améliorer mes performances
Faire preuve d'esprit critique Capacité à identifier l'ensemble des aspects d'un sujet et les examiner d'une manière critique pour formuler un point de vue étayé - Être poussé par le désir d'en savoir plus sur les choses, les personnes ou les évènements	 Capacité à mobiliser ses savoirs, en autonomie, sur des opérations avancées dans un contexte stable Capacité à analyser et transmettre à un niveau supérieur
Pédagogie Capacité à transmettre ses connaissances et ses expériences d'une manière structurée, cohérente et adaptée aux interlocuteurs pour leur permettre de les mettre en pratique	 J'adopte un discours clair, compréhensible et simple pour transmettre mes connaissances J'adapte mon discours aux profils de mes interlocuteurs
Porter nos valeurs Capacité à s'inscrire dans les valeurs portées par le groupe en tant qu'entreprise à mission – diversité, inclusion, équité, exemplarité, droit à l'erreur – et à les diffuser dans ses pratiques et à ses collaborateurs	 Je suis bienveillant et de bonne volonté dans mes pratiques et avec mes différents interlocuteurs Je véhicule les valeurs du groupe dans mes pratiques
Savoir communiquer Capacité à écouter et comprendre - Savoir appréhender les différentes techniques de communication (écrit, oral, non-	 J'utilise mes capacités à communiquer pour obtenir l'adhésion Je sais accompagner et être pédagogue

• Je sais impulser une dynamique